



CONDUITE D'APPEL D'OFFRES D'UN INVESTISSEMENT USINE DU FUTUR

Classe Virtuelle



Coût



Qualité



Délai



Organisation

Séquence 1 : 2h

Apport pédagogique

- Introduction : les phases d'un AO
- Présentation du cas Fil Rouge Calcul de
- Retour sur Investissement (ROI)

Séquence 2 : travail autonome avec support du formateur - 1h

- Travail individuel d'analyse du ROI Fil Rouge
- Travail de groupe de consolidation

Séquence 3 : 2h30

- Restitution des travaux de groupe et débriefings croisés
 - Apport pédagogique
- Rédaction du Cahier des Charges: Les parties prenantes, l'analyse de risques, le contenu (trame générique), application Fil Rouge

Séquence 4 : travail autonome avec support du formateur 1h30

- Travail individuel sur les CdC Fil Rouge, les check-list CdC et analyse de risques
- Travail de consolidation en groupe

Séquence 5 : 2h30

- Restitution des travaux de groupe et débriefings croisés
 - Apport pédagogique
- La rédaction de l'AO, l'évaluation des offres et la négociation

Séquence 6 : travail autonome avec support du formateur - 2h30

- Travail individuel: grilles d'évaluation, cas de négociations
- Travail de groupe de consolidation

Séquence 7 : 2h

- Restitution des travaux de groupe et débriefings croisés
 - Apport pédagogique
- Contractualisation, réception et mise en service, gestion de planning, gestion du changement, facteurs clés de succès

> Contexte

Le Conseil Stratégique de la Filière aéronautique (Conseil National de l'Industrie) a fait du programme Industrie du Futur la première action structurante du contrat de la filière aéronautique en 2020.

L'objectif pour les PME et petites ETI est l'appropriation des technologies du numérique et de production afin de faire face à des concurrents équipés nativement de ces solutions.

Formation sélectionnée par le GIFAS pour le projet Performance Industrie du Futur.

> Objectifs

Cette formation vise à développer une vision d'ensemble du processus de conduite d'appel d'offres particulièrement adaptés aux enjeux des projets Industrie 4.0.

Elle vise aussi à l'accélération du processus décisionnel pour les investissements en apportant une vision achats claire.

Le stagiaire une fois formé sera en mesure de :

- Structurer et conduire un AO
- Calculer un ROI, rédiger un CdC, émettre et dépouiller un AO
- Négocier et contractualiser puis suivre la mise en œuvre
- Gérer le planning de l'investissement.

> Public

- Chef de projet 4.0 PME
- Acheteur / fournisseur
- Responsable achats
- Responsable supply chain / approvisionnements
- Responsable de production / méthodes-industrialisation
- Responsable amélioration continue

> Prérequis

Connaissance ou pratique en milieu industriel



SPACE SUR MESURE

Une troisième journée optionnelle de mise en pratique personnalisée en INTRA pour déployer le contenu de la formation dans votre entreprise.



Méthodes Pédagogiques

Approche théorique & exemples concrets (cas Fil Rouge) Partages d'expériences, cas pédagogique en groupe distanciel Documents de formation remis à chaque participant en version électronique



Nos Experts

L'animation est intégralement assurée par un expert SPACE.

SPACE[™]
aéro



CONDUITE D'APPEL D'OFFRES
D'UN INVESTISSEMENT USINE
DU FUTUR

Organisation et durée
4 x 0,5 jour - 14 H Classe virtuelle
INTER ou INTRA

